

Тасдиқлайман
«-----» раҳбари

_____ 2025 й.

Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш
мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиш учун банк
кредити ўз маблағларидан фойдаланиш бўйича

ТЕХНИК-ИҚТИСОДИЙ АСОСЛАШ



Навоий 2025 йил.

МУНДАРИЖА.

1. Лойиҳанинг мақсади (резюме).

2. Лойиҳа буюртмачиси.

2.1. Лойиҳа ташкилотчисининг реквизитлари, статуси, структураси.

2.2. Бозор ҳолати, мавжуд бизнес алоқалари ва обрўси.

2.3. Мавжуд ва режалаштирилган потенциал.

3. Лойиҳа стратегияси.

4. Бозор ва маркетинг стратегияси.

5. Материал ресурслар.

5.1. Хом-ашёлар, материаллар ва таркибий қисмларнинг классификацияси.

5.2. Лойиҳа бўйича талаб этиладиган, мавжуд ва хом-ашё ва материаллари ҳамда таркибий қисмлар таъминоти, уларнинг турлари, етказиб бериш дастури.

5.3. Энергоресурслар таъминоти.

6. Объектнинг жойлашуви.

6.1. Танланган майдоннинг хусусиятлари.

6.1.1. Хом-ашё ва тайёр маҳсулотлар сотиш бозоригача масофа, транспорт коммуникациялари.

6.1.2. Хом-ашё ва тайёр маҳсулотлар сотиш бозоригача масофа, транспорт коммуникациялари..

6.1.3. Хизмат кўрсатиш соҳаси ва ижтимоий инфраструктурани баҳолаш..

6.1.4. Ҳудудни ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш хусусиятлари, афзал-ликлари ва чекланишларни ҳисобга олиш

6.2. Танланган ер участкасининг асосланиши.

7. Хизмат кўрсатиш соҳасини ташкил қилиш ва харажатлар.

7.1. Корхонанинг ташкилий тузилиши.

7.2. Харажатлар (умумхўжалик, маъмурий).

8. Меҳнат ресурслари.

8.1. Талаб этиладиган ва мавжуд меҳнат ресурслари.

8.2. Мутахассисларга талаб, уларнинг малакасини оширишнинг зарурияти ва ташкил этилиши.

8.3. Харажат турларини баҳолаш.

9. Лойиҳани амалга ошириш тартиби.

9.1. Лойиҳани амалга ошириш жараёнлари.

9.2. Лойиҳани амалга ошириш жадвали.

10. Лойиҳани амалга оширишни молиявий баҳолаш.

10.1. Умумий инвестицион харажатлар.

10.2. Лойиҳани молиялаштириш: тартиби ва молиялаштириш манбаалари.

10.3. Сотилган маҳсулотлар учун умумий харажатлар.

10.4. Лойиҳанинг ўзини оқлашини ҳисобга олган ҳолда иқтисодий самарадорлигини баҳолаш.

11. Хулосалар.

11.1. Лойиҳанинг асосий устунликлари ва камчиликлари.

11.2. Хавф-хатар ва ноаниқликлар.

1. ЛОЙИХАНИ МАҚСАДИ.

Ўзбекистонда хизмат кўрсатиш соҳаси миллий иқтисодиётнинг муҳим устувор тармоғи сифатида белгиланган бўлиб, сўнгги йилларда амалга оширилган жадал ислохотлар сабабли юқори ўсиш суръатларини намоён этмоқда.

Бугунги кун талаблари, Хизмат кўрсатиш соҳасини ривожлантириш мақсадида «-----» томонидан моддий техника базасини яхшилаш – Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиш режалаштирилган.

Ушбу лойиҳани амалга оширишдан мақсад лойиҳа ташаббускори ва банк кредит маблағлари ҳисобига «-----» томонидан Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олишдан иборат.



Лойиҳанинг ҳисоб-китоблари миллий валютада амалга оширилган бўлиб, 1 200 000,0 минг сўмни ташкил этади.

Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиш учун 84 ой муддатга, 24 ойлик имтиёзли давр, йиллик 20,0 % устама тўлаш билан 800 000,0 минг сум миқдорида банк кредитидан фойдаланиш кўзда тутилган.

Жамият томонидан амалга оширилаётган лойиҳанинг умумий қиймати 1 200 000,0 минг сумдан иборат.

Лойиҳани молиялаштиришнинг 33,3 % ёки 400 000,0 минг сум қиймати «-----»нинг ўз маблағлари ҳамда 66,7 % ёки 800 000,0 минг сум жамият томонидан сўралган кредит маблағидан иборат.

Лойиҳа таркибида «-----»нинг ўз маблағлари қуйидагилардан иборат:

- Айланма маблағлар (мевалар ва бошқа хомашё) – 400 000,0 минг сум қийматда;
«-----» томонидан _____дан сўралаётган 800 000,0 минг сум кредит маблағи жамият томонидан маҳаллий корхона билан тузилган шартномага асосан Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил

қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиш учун кўчириб берилиши кўзда тутилган.

Қилинган ҳисоб-китобларда инвестицион лойиҳанинг ўзини-ўзи қоплаш даври 84 ойдан иборат.

Ушбу ҳисоб-китоблар бўйича лойиҳани амалга оширишнинг биринчи йили давомида солиқ тўлангунга қадар фойда 202 186,0 минг сумни ташкил этиб, ялпи фойда 177 194,0 сумни ташкил этади ҳамда кейинги йилларда доимий ижобий сальдо билан ошиб боради.

Жамият Кўп йиллик фаолиятининг ўртача ялпи фойда рентабелликнинг уртача кўрсаткичи 68,0 % ҳамда ялпи фойда рентабеллик кўрсаткичи уртача 44,0% ни ташкил этади.

Ушбу лойиҳа бўйича пул оқимларининг ҳисоб-китобларида биринчи хизмат кўрсатишнинг биринчи йилида соф пул оқимлари уртача 604 800,0 минг сумни ташкил этиб, кейинги йилларда фақатгина ўсиб боради.

Режалаштиришнинг бутун даври мобайнида пул оқимлари ижобий ҳолатда.

Кредитлашнинг бутун даври мобайнида қарзга хизмат кўрсатиш коэффиценти 1,4 дан паст эмас, юқори қувватларда 3,1 ни ташкил этади.

Лойиҳани амалга ошириш давомида Республика бюджетига ойига ўртача 2 448,0 минг сум солиқ тўловлари амалга оширилади.

Амалга оширилган ҳисоб-китоблар, шунингдек, маркетинг ўрганишлари лойиҳани амалга оширишнинг самарадорлиги ва долзарблигини кўрсатиб бермоқда.

«-----» томонидан кредит маблағи ҳисобига Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар харид қилиниши куйидаги имкониятларни яратади:

- Жамият томонидан юқори сифатли Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиб, махсулот хизмат кўрсатиш соҳаси таннаrxининг пасайиши;

- Янги иш ўринлари яратилишига эришилади;

- Бюджетга тушумларнинг кўпайиши таъминланади;

- Жамиятнинг молиявий ҳолати яхшиланиши, янги лойиҳаларни амалга ошириш ҳамда янги турдаги фаолиятларни амалга ошириш имкониятлари яратилади.

Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг 2001 йил 22 августдаги “Иқтисодиётни кредитлаш механизмини янада такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги 349-сонли қарорига асосан қарз олувчи корхона раҳбарлари инвестицион лойиҳа бизнес режасининг амалдаги қонунчилик асосида тайёрланганлиги, тақдим этилаётган маълумотларнинг ишончлилиги, лойиҳани бизнес режа асосида амалга оширилишига жавобгар ҳисобланади.

2. ЛОЙИҲА БУЮРТМАЧИСИ.

2.1. Реквизитлар, мақоми, ташкилий тузилиши.

Лойиҳанинг буюртмачиси ва ташаббускори «-----» ҳисобланади.

Жамият раҳбарияти.

«-----»нинг раҳбари— _____

2.2. Бозор ҳолати, мавжуд бизнес алоқалари ва обрўси.

Замонавий иқтисодиётни ривожлантиришнинг асосий йўналишлари орасида хизмат кўрсатиш соҳаси устунлик қилади. Илғор мамлакатларнинг замонавий ривожланиш даражаси турли хил махсулотлар ишлаб чиқиш ва уларнинг бозорини жадал ривожланишини кўрсатмоқда. Шу билан бирга, хизмат кўрсатиш соҳаси соҳасини ривожлантириш даражаси жамият шаклланишининг асосий мезонидир.

Жамият раҳбарияти томонидан юқори ва доимий ўсиб боровчи талабга эга Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар фаолиятини ташкил этишни мақсад қилинган.

«-----» томонидан ташкил этилаётган Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар фаолиятида хом-ашё заҳиралари, замонавий техникалар ҳамда малакали мутахассисларга эга бўлиш йўлидаги ҳаракатлари корхонанинг жамиятда тез фурсатда ўз обрўсига эга бўла олиш имкониятларини яратади.

2.3. Мавжуд ва режалаштирилган потенциал.

«-----» келгусида ривожланиш бўйича катта потенциалга эга.

Молиявий-иқтисодий жиҳатдан ижобий натижаларга эришишда юқори талабга эга Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиб, имкон қадар тезроқ ривожлантириш ва кенгайтириш учун «-----» томонидан ускуналар сотиб олиш мақсадида ўз маблағи ҳамда банк кредит маблағларидан фойдаланишни режалаштирган.

«-----» томонидан Тозалаш хизматлари фаолиятини ривожлантирилиши ва кенгайтирилиши натижасида жамиятнинг молиявий-иқтисодий ҳолати яхшиланади.

Қилинган ҳисоб-китоблар 84 ойда лойиҳа бўйича қилинган барча харажатлар қопланишини кўрсатмоқда.

3. ЛОЙИҲА СТРАТЕГИЯСИ.

Лойиҳанинг долзарблиги шундаки, бугунги кунда мамлакатнинг ривожланишида кичик бизнесни тутган урни жуда муҳим бўлиб, мамлакатнинг уз функция ва вазифаларини бажаришида кичик бизнес субъектлари томонидан тушадиган солиқ туловлари ва ишлаб чиқарадиган ҳамда курсатадиган хизмат турлари билан аҳолини талабини қондириши билан аҳамиятлидир.

Ушбу лойиҳани амалга оширишда лойиҳа ташаббускори томонидан ҳудуддаги барча бозор омиллари ва урганиб чиқилган бўлиб, иқтисодий самарадорлиги ушбу ҳисоб китобларда уз аксини топган.

Лойиҳа стратегияси – қуйидагиларда:

- **Хизмат кўрсатиш соҳасида** – катъий назорат, белгиланган хизмат кўрсатиш соҳаси параметрларига риоя қилиш асосида халқаро стандартларга жавоб берадиган юқори сифатли хизмат кўрсатиш соҳаси.
- **Сотиш соҳасида** – айланма маблағлар айланмасини тезлаштириш мақсадида сотув ҳажмини тизимли равишда ошириш;
- **Нарх белгилаш соҳасида** – рақобатбардош нархларни сақлаш, рентабелликни ошириш, самарали фаолиятни рағбатлантириш;
- **Ижтимоий доираларда** – республикада тадбиркорликни ривожлантиришга қумаклашиш, ишсизликни камайтиришга қумаклашиш;
- **Таълим соҳасида** – ҳар бир инсонда меҳнатни рағбатлантириш, бозор иқтисодиёти шароитида ишбилармонлик қуникмаларини шакллантириш;
- **Иқтисодий соҳада** – фавқулотда ҳолатларда молиявий шартларни мустаҳкамлаш, уларнинг иқтисодий фаровонлигини ошириш ва қулай шароитга эришиш;
- **HR бошқаруви соҳасида** – хизматлар ва маҳсулотларнинг юқори сифатини таъминлаш, кадрлар тайёрлашнинг юқори даражасини таъминлаш учун ходимларни рағбатлантиришнинг турлари ва шаклларни қуллаш.

Бу шартларнинг барчаси олдимизга қуйган мақсадларга муваффақиятли эришиш ва муаммоларимизни ҳал қил имконини беради.

4. БОЗОР ВА МАРКЕТИНГ СТРАТЕГИЯСИ.

Маркетинг стратегияси мазмунининг бошлангич нуктаси бозор сегментацияси ва мақсадли бозорларни танлашдир. Хар бир мақсадли сегментдаги рақобатчиларнинг позициясини ҳисобга олган ҳолда алоҳида маркетинг стратегияси ишлаб чиқилади.

Таҳлил натижаларини қуйидаги жадвалда қуришимиз мумкин:

1. Бизнинг маҳсулотимизга талаб	
Маҳсулот номи:	Тозалаш хизматлари
Нархлаш:	Бошқа ишлаб чиқарувчилардан 1-2% арзон
Реклама:	Газета, телевидение ва бошқа воситачилар орқали
Адрес:	Навоий вилояти
2. Бозор таҳлили – макроиктисодий	
«PEST» усули ёрдамида бозор ҳолатини таҳлил қилиш	
Political	
Давлат қонунлари:	Ишлаб чиқарувчи тадбиркорлар учун кенг имкониятлар, Президент ва Вазирлар маҳкамасининг бир қатор қарорлари
Солиқ солиш:	Солиқ қонунчилигига асосан
Стандартлаштириш:	Маҳсулотимиз халқаро стандартга жавоб беради
Қўшимча талаблар:	1. Мутахассислар. 2. Мутахассисларни етарли даражада жалб этиш.
Economy	
Иқтисодий ҳолати:	Барқарор
Social	
Умумий ижтимоий ҳолат:	Аҳолининг турмуш даражаси кўтарилади. Аҳолининг қўлайлиги билан Тозалаш хизматларига бўлган эҳтиёж ошиб боради.
Technology.	
Технология даражаси:	Бугунги кун талабларига жавоб беради.
Технологияни ривожлантириш:	Барча имкониятлар мавжуд
3. Бозор таҳлили – микроиктисодиёт	
«PORTER» усулида бозорни таҳлил қилиш	
Истеъмолчилар:	Худуддаги аҳоли ва ташкилотлар
Ҳомашў етказиб берувчилар:	Улгуржи ва чакана савдо қилувчи ташкилотлар
Маҳсулот/хизматларни сотиш:	Истеъмол бозорига тўғридан тўғри кириш

Ўзбекистон ички бозорининг сиғимини ҳисоблаш.

Кейинги йилларда юртимизда улкан иқтисодий-ижтимоий ислохотлар амалга оширилмоқда. Республикада аҳоли даромадларининг ортиб бориши ўз навбатида Тозалаш хизматларига бўлган талабни оширади.

«-----» Навоий вилоятида жойлашган булиб, корхона бугунги кунда хизмат кўрсатиш фаолияти билан шугулланади.

«-----» томонидан Хизмат кўрсатиш соҳасини ривожлантириш мақсадида, шу жумладан:

- Мавжуд ва потенциал бозорларнинг маркетинг тадқиқотлари;
- Реклама ишларини амалга ошириш;
- Кўргазмаларда иштирок этиш;
- Ишбилармон ҳамкорлар учун мавжуд савдо каналлари;
- Рақобатбардош нархлар, улгуржи харидорлар учун мослашувчан чегирмалар тизимини қўллаш ва бошқалар.

5. МАТЕРИАЛ РЕСУРСЛАР.

5.1. Хом-ашёлар, материаллар ва таркибий қисмлар классификацияси.

Лойиҳа бўйича «-----» томонидан Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиб, хизмат кўрсатиш соҳаси юналиши бўйича фаолият олиб боради ва кейинги йиллардан ушбу ушбу фаолиятини кенгайтириш режалаштирилган.

5.2. Лойиҳа бўйича талаб этиладиган, мавжуд ва хом-ашё ва материаллари ҳамда таркибий қисмлар таъминоти, уларнинг турлари, етказиб бериш дастури.

Лойиҳа бўйича «-----» томонидан амалга ошириладиган Тозалаш фаолиятини амалга оширишда материал харажатлари қиймати 146 880,0 минг сумни ташкил этиб, фойдаланиладиган хом-ашё ва материаллар доимий мавжуд ҳамда тақчил ҳисобланмайди.

Лойиҳанинг ҳисоб-китобларида йиллик харажатлар таркибига қуйидаги бошқа харажатлар ҳам ҳисобга олинган:

Харажатлар тури	Харажатлар меъёри	база	Минг сумда
Бошқа хизмат кўрсатиш харажатлари	2,0%	хом-ашёлар қийматидан	2 938
Транспорт харажатлари	1,0%	Асбоб ускуналар қийматидан	8 000
Таъмирлаш харажатлари	1,0%	Асбоб ускуналар қийматидан	8 000
Бошқа маъмурий харажатлар	1,0%	хизмат кўрсатишдан тушумлардан	8 640
Сотиш харажатлари	0,5%	махсулот сотишдан тушумлардан	4 320
Банк хизмати	0,5%	харажатлар қийматидан	783

5.3. Энергоресурслар таъминоти.

«-----» томонидан амалга ошириладиган хизмат кўрсатиш соҳаси фаолиятини амалга ошириш жойи биноларини электр-энергияси, табиий газ ва ичимлик сув тармоғи ва бошқа инфраструктура билан таъминланган.

6. ОБЪЕКТНИНГ ЖОЙЛАШУВИ.

6.1. Танланган ер майдонининг хусусиятлари.

«-----» томонидан амалга ошириладиган фаолият Навоий вилоятида амалга оширилади.

6.1.2 Хом-ашё ва тайёр маҳсулотлар сотиш бозоригача масофа, транспорт коммуникациялари.

Умуман олганда, бизнинг корхонамизнинг хизмат кўрсатиш майдони асосий алоқа йўналишларига жуда яхши жойлаштирилган.

Корхонанинг бевосита ёнида автотранспорт коммуникациялари алоқа мавжуд.

6.1.3 Хизмат кўрсатиш соҳаси ва ижтимоий инфраструктурани баҳолаш.Ичимлик сув таъминоти.

«-----» томонидан амалга ошириладиган фаолиятни амалга ошириш жойи бинолари ичимлик суви билан таъминланган.

Ёнғин хавфсизлиги.

Ёнғин хавфсизлигини таъминлаш учун хизмат кўрсатиш ҳудудида ёнғин гидрантлари ўрнатилади. Хизмат кўрсатиш бинолари ичида ёнғин ўчириш пунктлари ҳам таъминланади ва автоматик огоҳлантириш ва ёнғинга қарши тизим ўрнатилади.

Канализация.

Жамият хизмат кўрсатиш фаолияти учун зарурий канализация тизими мавжуд тармоққа уланиш орқали таъминланади.

Электр-энергия таъминоти.

«-----» томонидан амалга ошириладиган хизмат кўрсатиш соҳаси ишлари фаолиятни амалга ошириш жойи бинолари электр-энергияси билан таъминланган.

Табиий газ таъминоти.

«-----» томонидан амалга ошириладиган хизмат кўрсатиш соҳаси ишлари фаолиятни амалга ошириш жойи бинолари табиий газ билан таъминланмаган.

Телекоммуникация.

Жамият хизмат кўрсатиш фаолиятини телефон алоқаси билан таъминлаш техник шартлар талабларига асосан амалга оширилади.

Хизмат кўрсатиш фаолиятини амалга ошириш жойининг инфраструктураси.

Кириш йўллари	Автомобил йўллари мавжуд;
Телефон	Ўрнатиш имкониятлари мавжуд;
Электр-энергияси	Мавжуд;
Ичимлик суви	Мавжуд;
Канализация	Мавжуд эмас, якка тартибда ташкил этилади;
Табиий газ	Мавжуд эмас.

6.1.4 Ҳудудни ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш хусусиятлари, афзалликлари ва чекланишларни ҳисобга олиш.

«-----»нинг хизмат кўрсатиш фаолияти жойлашган жой, яъни Навоий вилояти Навоий вилояти Республикамиз ижтимоий-иқтисодий ривожланишида муҳим рол эгаллайди.

Вилоят ҳудуди Республиканинг аҳолиси жуда зич жойлашган шаҳар бўлиб, ҳар йили кўплаб малакали ва маълумотли мутахассис кадрлар тайёрланмоқда ва катта илмий-таҳлилий салоҳият мавжуд. Шу муносабат билан, жамиятда меҳнат ресурслари тақчиллиги бўлмайди.

Бундан ташқари, Республикада инвестиция жараёнларини ривожлантиришга, айниқса, Тозалаш хизматлари хизмат кўрсатиш соҳаси ривожлантиришга катта эътибор берилаётганини ҳисобга олсак, лойиҳага ижтимоий-иқтисодий минтақанинг таъсири ижобий бўлади.

6.2 Хизмат кўрсатиш қуввати ва унинг йиллар давомида ўзлаштирилиши.

«-----» куп йиллардан бери хизмат кўрсатиш соҳаси фаолияти билан шугулланади.

7. ХИЗМАТ КЎРСАТИШ СОҲАСИНИ ТАШКИЛ ҚИЛИШ ВА ХАРАЖАТЛАР. Харажатлар (умумхўжалик, маъмурий).

Харажатлари таркиби қуйидагилардан иборат:

- Умум хизмат кўрсатиш соҳаси харажатлари: (ёрдамчи хўжалик ходимлари иш ҳақи харажатлари (техник хизмат кўрсатиш, электр таъминоти ва бошқалар) ва унга тенглаштирилган харажатлар, иш ҳақидан солиқ ва ушланмалар, бино ва иншоотларни сақлаш харажатлари ҳамда бошқалар;

- Маъмурий харажатлар: бошқарув ва хизмат кўрсатиш ходимлари иш ҳақи харажатлари ва иш ҳақидан солиқ, ушланмалар, савдо, маъмурий харажатлар, банк хизмати ва бошқалар.

8. МЕҲНАТ РЕСУРСЛАРИ.

8.1 Мавжуд ва талаб этиладиган меҳнат ресурслари.

Ушбу лойиҳани муваффақиятли амалга ошириш учун ишчилар сони 4 нафарни ташкил этади ва 4 нафар янги иш урни яратилади.

Директор-1 нафар

Янги иш уринлари-3 нафар

Ишчилар ва ходимларнинг меҳнатини ташкил этиш бўйича лойиҳавий қарорлар технологик жараёнларнинг хусусиятларини ҳисобга олган ҳолда қабул қилинади.

“Қасб ва мутахассисликлар рўйхатида” келтирилган бевосита хизмат кўрсатиш соҳаси фаолияти билан боғлиқ бўлган янги малакали кадрларни тайёрлаш лойиҳада назарда тутилган.

8.2 Кадрларга талаб, уларнинг малакасини ошириш ва унинг аҳамияти.

Жамиятнинг кадрларга талаби ишчи ва жамият ўртасида тузиладиган меҳнат шартномалари орқали ўрнатилади.

Ушбу талаблар қуйидагилардан иборат:

- меҳнат ва технологик интизомни, директор буйруғи билан тасдиқланган ички қоидаларни бузмаслик;

- иш берувчининг қонуний буйруқларини бажариш;

- Меҳнатни муҳофаза қилиш, хавфсизлик ва саноат гигиенаси талабларига риоя қилиш;

- Лавозим йўриқномалари ва маиший хизмат кўрсатиш қоидаларига риоя қилиш;

- Қонун ҳужжатларига риоя қилиш;

- Ходим жамиятнинг барча маълумотларини махфий сақлашга қатъий риоя қилиши лозим.

Жамият бошқаруви келажакда ходимлар малакасини ошириш ва ўқитиш мақсадида пул маблағлари ажратишни режалаштирган.

8.3 Иш ҳақи харажатларини баҳолаш.

Жамиятнинг йиллик иш ҳақи фонди ягона ижтимоий тўлов билан бирга 87 360,0 минг сумни ташкил этади.

9 ЛОЙИҲАНИ АМАЛГА ОШИРИШ ТАРТИБИ.

9.1 Лойиҳани амалга ошириш босқичлари.

Лойиҳани амалга ошириш инвестициялаш олди, инвестицион ва хизмат кўрсатиш босқичларини ўз ичига олади. Инвестициялаш олди босқичида жамият томонидан ушбу лойиҳани амалга ошириш натижасида эришиладиган молиявий-хўжалик ҳолати, курсатиладиган хизматларни сотиш бозолари ўрганилади.

Ушбу босқичда лойиҳани амалга оширишнинг техник-иқтисодий асослаши ишлаб чиқилади.

Инвестициялаш жараёнида бино-иншоотларни хизмат кўрсатишга тўлиқ ишга тушириш амалга оширилади. Шунингдек, ушбу босқичда хизмат кўрсатишни бошлаш учун хом-ашё ва материаллар захиралари ташкил этилади.

9.2 Лойиҳани амалга ошириш жадвали.

Ушбу лойиҳа «-----» Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олишни кўзда тутиб, қуйидаги босқичларни ўз ичига олади.

Жадвал. Лойиҳани амалга ошириш графиги.

№	Амалга ошириладиган ишлар	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	24	36	48	60
1.	Лойиҳанинг техник-иктисодий асослашини ишлаб чиқиш																
2.	Лойиҳанинг банк томонидан кўриб чиқилиши ва Маъкулланиши																
3.	Молиялаштириш шартларини бажариш ва молиялаштиришни бошлаш																

10 ЛОЙИҲАНИ АМАЛГА ОШИРИШНИ МОЛИЯВИЙ БАҲОЛАШ.

10.1 Умумий инвестицион харажатлар.

Лойиҳанинг умумий инвестицион харажатлари – 1 200 000,0 минг сумни ташкил этиб, қуйидагилардан иборат:

- Асосий капиталга инвестициялар – 800 000,0 минг сум;
- Айланма маблағлар (Тозалаш хизматлари)– 400 000,0 минг сум.

10.2 Лойиҳани молиялаштириш: механизми ва молиялаштириш манбаалари.

Лойиҳани молиялаштириш «-----» томонидан Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиш учун банк филиалидан сўралган 800 000,0 минг сум микдоридаги банк кредити маблағлари шунингдек, жамиятнинг 400 000,0 минг сум ўз маблағлари ҳисобига амалга оширилиши кўзда тутилган.

Жамият томонидан банк филиалидан сўралаётган банк кредити микдори ва кредит маблағидан фойдаланиш шартлари:

- Банк кредити (кредит) микдори – 800 000,0 минг сум;
- Кредит муддати – 84 ой;
- Имтиёзли даври – 24 ой;
- Кредит фоизи – 20,0 %;
- Кредит асосий қарзини қайтариш – 24 ойдан сунг тенг булинган микдорда;
- Кредит фоизларини қайтариш – хар ойда;

10.3 Сотилган хизмат учун жами харажатлар.

Лойиҳа бўйича тўла қувватда ишларини амалга ошириш учун ўртача бир йилда харажатлар микдори – 443 949,0 минг сумни ташкил этади.

Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар фаолияти учун харажатлар хом-ашё ва материалларнинг бугунги кундаги нархлари асосида ҳисоблаб чиқилган.

Харажатлар шунингдек, жамиятнинг асосий воситаларига техник хизмат кўрсатиш ва таъмирлаш, меҳнатни муҳофаза қилиш ва хавфсизликни таъминлаш, ускуналарга эҳтиёт қисмларни сотиб олишнинг йиллик харажатларини ўз ичига олади. Кутилмаган хизмат кўрсатиш соҳаси харажатлари ҳам ўз ичига олади.

Қийматга киритилган солиқлар Республиканинг солиқ сиёсати асосида тегишли меъёрий ҳужжатларга мувофиқ ҳисобланади.

10.4 Лойиҳанинг ўзини оқлашини ҳисобга олган ҳолда иқтисодий самарадорлигини баҳолаш.

Лойиҳанинг иқтисодий самарадорлиги қуйидаги шартларни ҳисобга олган ҳолда хизматлар кўрсатиш режаси, хом-ашё эҳтиёжлари ва бошқа ҳисоб - китоблар асосида баҳоланди:

- ушбу лойиҳада барча ҳисоб-китоблар миллий валюта сумда амалга оширилган;
- молиявий ҳисоб-китоблар Ўзбекистон Республикаси қонунчилиги ва норматив ҳужжатлари асосида амалга оширилган.
- ҳисоб-китоблар давомийлиги молиявий йил асосида қилинган.

Тушумлар режалари.

Махсулот сотишдан тушадиган тушумлар режаси тахлил жадвалларида курсатилган.

Лойиҳани амалга оширишнинг биринчи йилида тушумлар қиймати 604 800,0 минг сумдан иборат.

Лойиҳанинг даромад ва харажатларини режалаштириш.

Лойиҳанинг фойда ва зарари режаларини ҳисоблаш йиллик харажатларни, йиллар бўйича хизматлар кўрсатиш режасини, сотиш режасини, солиқларни ҳисоблашда олинган маълумотлар асосида амалга оширилди.

Солиқ ва ушланмалар тўлови.

«-----» умумий солиқ тўловчи ҳисобланиб, даромад солиғи, ер ва мулк солиғи ҳамда қўшимча қиймат солиқлари тўловлирини амалга оширади.

Лойиҳани амалга ошириш давомида жамият томонидан бюджетга йилига уртача 29 376,0 минг сум солиқ тўловлари амалга оширилади.

Лойиҳа бўйича пул оқимлари ҳаракати.

Лойиҳа бўйича пул оқимлари ҳисоб-китоблари лойиҳа қиймати, лойиҳани молиялаштириш, йиллик харажатлар, ишчи капитални режалаштириш, хизматлар кўрсатиш режаси, тушумлар режаси, солиқлар, фойда ва зарарлар ҳисоб-китобларидаги кўрсаткичлар ёрдамида амалга оширилди.

Лойиҳани амалга оширишнинг бутун даври мобайнида пул оқимларининг умумий кўрсаткичлари ижобий ҳолатда ҳамда барча талабларга жавоб беради.

Горизонтал режалаштириш даври мобайнида соф пул оқимлари кўрсаткичлари ижобий ҳолатда ҳамда фаолиятнинг биринчи йилида 160 851,0 минг сумни ташкил этган.

Қарзга хизмат кўрсатишнинг ўртача қиймати 2,2 атрофида.

11 ХУЛОСАЛАР.

11.1 Лойиҳанинг асосий устунликлари ва камчиликлари.

Лойиҳанинг асосий устунликларидан бири, «-----» томонидан Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олинаётганлигидир.

Ушбу лойиҳани кўриб чиқиш учун таклиф қилишдан олдин, лойиҳа ташаббускорлари лойиҳанинг барча босқичларига таъсир қилиши мумкин бўлган барча омилларни ҳисобга олган ҳолда, Ўзбекистон Республикаси ва ташқи бозордаги мавжуд вазиятни чуқур таҳлил қилинди.

Шунингдек, тақдим этилган молиявий натижаларга асосланиб, умуман олганда, лойиҳани амалга ошириш босқичлари, ички бозорда мавжуд вазият таҳлили, хом-ашё етказиб бериш имкониятларини баҳолаш, бозорни, ушбу секторда фаолият юритадиган бошқа шу каби фаолиятини амалга оширувчи корхоналар томонидан рақобатлашадиган бутун дастурнинг таҳлили, мумкин бўлган хизмат кўрсатиш хавфлари бошқа омиллар сингари, ушбу лойиҳани амалга ошириш учун тақдим этилган ва режалаштирилган ғоялар ва тадбирларнинг ҳаётийлиги ва самарадорлиги тўғрисида хулоса қилиш мумкин.

Жамият менежментининг бой профессионал тажрибаси, малакали мутахассисларнинг мавжудлиги лойиҳанинг самарадорлигига ижобий таъсир қилади.

Лойиҳанинг асосий устунликлари:

1. Бозорда юқори талабга эга бўлган хизмат турининг амалга оширилиши;
2. Сифатли ва арзон махсулот хизмат кўрсатиш соҳаси яхши ташкил этилиши;
3. Бюджетга солиқ тўловларининг амалга оширилиши;
4. Лойиҳанинг реал ўзини-ўзи қоплаш имконияти мавжудлиги;
5. Илғор технологиялар ва замонавий ускуналардан фойдаланиш.

11.2 Хатарлар ва ноаниқликлар.

Ҳар қандай бизнесда лойиҳани тўлиқ амалга оширишга тўсқинлик қиладиган баъзи ташқи ва ички омиллар мавжуд.

Шунинг учун, инвестиция тўғрисида қарор қабул қилишда, лойиҳанинг барча афзалликлари ва афзалликлари билан бир қаторда, маълум хавфлар ҳам ҳисобга олиниши керак. Аммо ўз ишларининг муваффақиятидан манфаатдор бўлган ҳар қандай одамлар сингари, лойиҳа ташаббускорлари якка ва тажрибали жамоа бўлиб, қийин ва ностандарт вазиятларнинг олдини олиш ва бартараф этиш учун барча зарур чора-тадбирларни амалга оширадilar.

ЛОЙИҲАНИНГ ДАСТЛАБКИ ҚИЙМАТИ (СУМ)**1-ИЛОВА**

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	Қиймати	Жами	Улуши (%)
Клининг (кийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиш учун	800 000	800 000	66,7%
Асосий капиталга харажатлар	800 000	800 000	66,7%
Айланма маблағлар (мевалар ва бошқа хомашё)	400 000	400 000	33,3%
Айланма маблағлар	400 000	400 000	33,3%
Лойиҳанинг дастлабки қиймати	1 200 000	1 200 000	100,0%

МОЛИЯВИЙ РЕЖА (СУМ)**2-ИЛОВА**

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	Миллий валюта	Жами	Улуши (%)
Ўз маблағи			
"-----" нинг ўз маблағи	400 000	400 000	
Жами	400 000	400 000	33,3%
Қарз маблағи			
Сўралган банк кредит маблағлари	800 000	800 000	
Жами	800 000	800 000	66,7%
Жами молиялаштириш	1 200 000	1 200 000	100%

ЛОЙИҲАДА ИШТИРОКЧИЛАРНИНГ УЛУШИ (СУМ)

3-ИЛОВА

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	"-----" нинг ўз маблағи	Сўралган кредит маблағлари	Жами
Клининг (қийимларни ювиш) хизматларини ташкил қилиш мақсадида ускуна ва жиҳозлар сотиб олиш учун	0	800 000	800 000
Асосий капиталга харажатлар	0	800 000	800 000
Айланма маблағлар (мевалар ва бошқа хомашё)	400 000		400 000
Айланма маблағлар	400 000	0	400 000
Лойиҳанинг дастлабки қиймати	400 000	800 000	1 200 000
Улушлар (ўз маблағи/қарз маблағи), %	33,3%	66,7%	100,0%

АМОРТИЗАЦИЯ АЖРАТМАСИ (СУМ)

4-ИЛОВА

(Минг сум)

Амортизация объекти	Бошланғич қиймати	қолдиқ қиймати	Эскириш меъёри (%)	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
Ускуналар	800 000	800 000	15%	17 143	17 143	17 143	17 143	17 143	17 143	17 143
Жами	800 000	800 000		17 143	17 143	17 143	17 143	17 143	17 143	17 143
Йиғилган амортизация ажратмаси				17 143	34 286	51 429	68 571	85 714	102 857	120 000
Қолдиқ қиймат				782 857	765 714	748 571	731 429	714 286	697 143	680 000

**ХИЗМАТЛАР КЎРСАТИШ
РЕЖАСИ (СУМ)**

5-ИЛОВА

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	Бир бирлик хизмат нархи (минг сумда)	ўлчов бирлиги	Кунлик хизмат кўрсатиш миқдори	Ойлик хизмат кўрсатиш миқдори	Ойлик тушумлар (сумма)	Йиллик ишлаб чиқариш миқдори	Йиллик умумий тушумлар миқдори (сумма)
Кийим ювиш хизматларидан	20	дона	120	3 600	72 000	43 200	864 000
ЖАМИ				3 600	72 000	43 200	864 000

Йиллар	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
қуввати	70%	75%	80%	85%	90%	95%	100%
Хизмат кўрсатишдан тушумлар хажми (минг сумда)							
Кийим ювиш хизматларидан	604 800	648 000	691 200	734 400	777 600	820 800	864 000

**ХИЗМАТ КЎРСАТИШДАН
ТУШУМЛАР РЕЖАСИ (СУМ)**

6-ИЛОВА

(Минг сум)

Жами тушум	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
Кийим ювиш хизматларидан	604 800	648 000	691 200	734 400	777 600	820 800	864 000
Хизмат кўрсатишнинг умумий қиймати	604 800	648 000	691 200	734 400	777 600	820 800	864 000

СОЛИҚ ВА АЖРАТМАЛАР
(СУМ)

7-ИЛОВА

(Минг сум)

Солиқлар	Меъёри	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
Солиқлар ва йиғимлар	4%	24 192	25 920	27 648	29 376	31 104	32 832	34 560
Жами солиқлар		24 192	25 920	27 648	29 376	31 104	32 832	34 560

КОММУНАЛ ХАРАЖАТЛАР

8-ИЛОВА

Кўрсаткичлар номи	Ўлчов бирлиги	Йиллик талаб	Бир бирлик қиймати (сумда)	Йиллик қиймати (минг сумда)
Электроэнергия	кВт	21 600	900,00	19 440
Сув	куб.метр	3 600	3 150,00	11 340
Жами				30 780

ИШЧИ КУЧИ ХАРАЖАТЛАРИ

9-ИЛОВА

(минг сум)

Кўрсаткичлар номи	Сони	Ўртача ойлик иш ҳақи	Ойлик ишчилар сони	Йиллик иш ҳақи фонди
Хизмат кўрсатишда иштирок этувчилар				
Янги иш уринлари	3	1 500,0		54 000
Жами	3			54 000
Ягона ижтимоий тўлов ажратмаси	12%			6 480
Маъмурий ва ёрдамчи ходимлар				
Директор	1	2 000,0		24 000
Жами	1			24 000
Ягона ижтимоий тўлов ажратмаси	12%			2 880
ҳаммаси	4			87 360

СЎРАЛГАН КРЕДИТНИ ҚАЙТАРИШ ЖАДВАЛИ (СУМ)

10-ИЛОВА

Имтиёзли давр
Инвестицион давр
Кредит муддати
Кредит фоизи
Кредит миқдори

2	йил
7	йиллик
84	ой
20,0%	йиллик
800 000	МИНГ СЎМ

Қайтариш муддати	Асосий қарзни қайтариш	ҳисобланган фоизлар	Асосий қарз қолдиғи	Жами тўлов
Январь 2026		13 589	800 000	13 589
Февраль 2026		13 589	800 000	13 589
Март 2026		12 274	800 000	12 274
Апрель 2026		13 589	800 000	13 589
Май 2026		13 151	800 000	13 151
Июнь 2026		13 589	800 000	13 589
Июль 2026		13 151	800 000	13 151
Август 2026		13 589	800 000	13 589
Сентябрь 2026		13 589	800 000	13 589
Октябрь 2026		13 151	800 000	13 151
Ноябрь 2026		13 589	800 000	13 589
Декабрь 2026		13 151	800 000	13 151
Январь 2027		13 589	800 000	13 589
Февраль 2027		13 589	800 000	13 589
Март 2027		12 274	800 000	12 274
Апрель 2027		13 589	800 000	13 589
Май 2027		13 151	800 000	13 151
Июнь 2027		13 589	800 000	13 589
Июль 2027		13 151	800 000	13 151
Август 2027		13 589	800 000	13 589
Сентябрь 2027		13 589	800 000	13 589
Октябрь 2027		13 151	800 000	13 151
Ноябрь 2027		13 589	800 000	13 589

Декабрь 2027		13 151	800 000	13 151
Январь 2028	13 333	13 589	786 667	26 922
Февраль 2028	13 333	13 363	773 333	26 696
Март 2028	13 333	12 289	760 000	25 622
Апрель 2028	13 333	12 910	746 667	26 243
Май 2028	13 333	12 274	733 333	25 607
Июнь 2028	13 333	12 457	720 000	25 790
Июль 2028	13 333	11 836	706 667	25 169
Август 2028	13 333	12 004	693 333	25 337
Сентябрь 2028	13 333	11 777	680 000	25 111
Октябрь 2028	13 333	11 178	666 667	24 511
Ноябрь 2028	13 333	11 324	653 333	24 658
Декабрь 2028	13 333	10 740	640 000	24 073
Январь 2029	13 333	10 871	626 667	24 205
Февраль 2029	13 333	10 645	613 333	23 978
Март 2029	13 333	9 410	600 000	22 743
Апрель 2029	13 333	10 192	586 667	23 525
Май 2029	13 333	9 644	573 333	22 977
Июнь 2029	13 333	9 739	560 000	23 072
Июль 2029	13 333	9 205	546 667	22 539
Август 2029	13 333	9 286	533 333	22 619
Сентябрь 2029	13 333	9 059	520 000	22 393
Октябрь 2029	13 333	8 548	506 667	21 881
Ноябрь 2029	13 333	8 606	493 333	21 940
Декабрь 2029	13 333	8 110	480 000	21 443
Январь 2030	13 333	8 153	466 667	21 487
Февраль 2030	13 333	7 927	453 333	21 260
Март 2030	13 333	6 955	440 000	20 289
Апрель 2030	13 333	7 474	426 667	20 807
Май 2030	13 333	7 014	413 333	20 347
Июнь 2030	13 333	7 021	400 000	20 354
Июль 2030	13 333	6 575	386 667	19 909
Август 2030	13 333	6 568	373 333	19 901
Сентябрь 2030	13 333	6 342	360 000	19 675

Октябрь 2030	13 333	5 918	346 667	19 251
Ноябрь 2030	13 333	5 889	333 333	19 222
Декабрь 2030	13 333	5 479	320 000	18 813
Январь 2031	13 333	5 436	306 667	18 769
Февраль 2031	13 333	5 209	293 333	18 542
Март 2031	13 333	4 500	280 000	17 834
Апрель 2031	13 333	4 756	266 667	18 089
Май 2031	13 333	4 384	253 333	17 717
Июнь 2031	13 333	4 303	240 000	17 637
Июль 2031	13 333	3 945	226 667	17 279
Август 2031	13 333	3 850	213 333	17 184
Сентябрь 2031	13 333	3 624	200 000	16 957
Октябрь 2031	13 333	3 288	186 667	16 621
Ноябрь 2031	13 333	3 171	173 333	16 504
Декабрь 2031	13 333	2 849	160 000	16 183
Январь 2032	13 333	2 718	146 667	16 051
Февраль 2032	13 333	2 491	133 333	15 825
Март 2032	13 333	2 119	120 000	15 452
Апрель 2032	13 333	2 038	106 667	15 372
Май 2032	13 333	1 753	93 333	15 087
Июнь 2032	13 333	1 585	80 000	14 919
Июль 2032	13 333	1 315	66 667	14 648
Август 2032	13 333	1 132	53 333	14 466
Сентябрь 2032	13 333	906	40 000	14 239
Октябрь 2032	13 333	658	26 667	13 991
Ноябрь 2032	13 333	453	13 333	13 786
Декабрь 2032	13 333	219	-0	13 553
Жами:	800 000	727 072		1 527 072

ТЎЛА ҚУВВАТДА ХОМ-АШЁЛАР ҚИЙМАТИ (СУМ)**11-ИЛОВА**

(минг сум)

Номланиши	Ўлчов бирлиги	ққС билан ўртача нархи	ойлик талаб	йиллик харажатлар қиймат
Кир ювиш кимёвия воситалари	кг	3,0	3 600,0	129 600
Бошқа маҳсулотлар	дона	4,0	360,0	17 280
Маҳаллий хом-ашё харажатлари				146 880

БОШҚА ХАРАЖАТЛАР

Харажатлар тури	Харажатлар меъёри	база	Минг сумда
Бошқа хизмат кўрсатиш харажатлари	2,0%	хом-ашёлар қийматидан	2 938
Транспорт харажатлари	1,0%	Асбоб ускуналар қийматидан	8 000
Таъмирлаш харажатлари	1,0%	Асбоб ускуналар қийматидан	8 000
Бошқа маъмурий харажатлар	1,0%	хизмат кўрсатишдан тушумлардан	8 640
Сотиш харажатлари	0,5%	маҳсулот сотишдан тушумлардан	4 320
Банк хизмати	0,5%	харажатлар қийматидан	783

ТЎЛА ҚУВВАТДА ХИЗМАТ КЎРСАТИШ ҚИЙМАТИ (СУМ)
12-ИЛОВА

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	Жами йиллик қиймати	Доимий харажатлар улуши (%)	Ўзгарувчан харажатлар улуши (%)	Ўзгармас қиймат	Ўзгарувчан қиймат
Хом-ашё ва материаллар харажатлари	146 880	0%	100%	0	146 880
Коммунал харажатлари	30 780	50%	50%	15 390	15 390
Амортизация ажратмаси	17 143	100%	0%	17 143	0
Бошқа хизмат кўрсатиш харажатлари	2 938	100%	0%	2 938	0
Ишлаб чиқаришда иштирок этувчи ходимлар иш ҳақи харажатлари	54 000	100%	0%	54 000	0
ЯИТ ажратмаси	6 480	0%	100%	0	6 480
Маъмурий ходимлар иш ҳақи харажатлари	24 000	100%	0%	24 000	0
ЯИТ ажратмаси	2 880	100%	0%	2 880	0
Бошқа маъмурий харажатлар	8 640	50%	50%	4 320	4 320
Сотиш харажатлари	4 320	50%	50%	2 160	2 160
Банк хизмати харажатлари	783	50%	50%	391	391
Жами	314 843			131 222	183 621

КЎРСАТИЛГАН ХИЗМАТЛАР ҚИЙМАТИ (СУМ)
13-ИЛОВА

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
Хом-ашё ва материаллар харажатлари	102 816	110 160	117 504	124 848	132 192	139 536	146 880
Коммунал харажатлари	26 163	26 933	27 702	28 472	29 241	30 011	30 780
Бошқа хизмат кўрсатиш харажатлари	2 938	2 938	2 938	2 938	2 938	2 938	2 938
Транспорт харажатлари	6 800	7 000	7 200	7 400	7 600	7 800	8 000
Таъмирлаш харажатлари	6 800	7 000	7 200	7 400	7 600	7 800	8 000
Ишлаб чиқаришда иштирок этувчи ходимлар иш ҳақи харажатлари	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000	54 000
ЯИТ ажратмаси	4 536	4 860	5 184	5 508	5 832	6 156	6 480
Кўрсатилган хизматлар учун харажатлар	204 053	212 890	221 728	230 565	239 403	248 240	257 078
Кўрсатилган хизматлар таннари	204 053	212 890	221 728	230 565	239 403	248 240	257 078
Маъмурий ходимлар иш ҳақи харажатлари	24 000	24 000	24 000	24 000	24 000	24 000	24 000
ЯИТ ажратмаси	2 880	2 880	2 880	2 880	2 880	2 880	2 880
Бошқа маъмурий харажатлар	7 344	7 560	7 776	7 992	8 208	8 424	8 640
Сотиш харажатлари	3 672	3 780	3 888	3 996	4 104	4 212	4 320
Банк хизмати харажатлари	665	685	704	724	744	763	783
Жами давр харажатлари	38 561	38 905	39 248	39 592	39 936	40 279	40 623
Хизматлар қиймати	242 614	251 795	260 976	270 157	279 338	288 519	297 700
Молиявий харажатлар:	160 000	160 000	145 739	113 315	81 315	49 315	17 388
Сўралган кредит фоизлари	160 000	160 000	145 739	113 315	81 315	49 315	17 388
Кўрсатилган хизматларнинг умумий қиймати	402 614	411 795	406 715	383 472	360 653	337 834	315 088

**РЕЖАЛАШТИРИЛГАН ФОЙДА ВА ЗАРАРЛАР
(СУМ)**

14-ИЛОВА

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
Соф тушум	604 800	648 000	691 200	734 400	777 600	820 800	864 000
Кўрсатилган хизматлар таннари	204 053	212 890	221 728	230 565	239 403	248 240	257 078
Ялпи тушум	400 747	435 110	469 472	503 835	538 197	572 560	606 922
Давр харажатлари	38 561	38 905	39 248	39 592	39 936	40 279	40 623
Асосий фаолиятдан даромадлар	362 186	396 205	430 224	464 243	498 262	532 281	566 300
Молиявий харажатлар:	160 000	160 000	145 739	113 315	81 315	49 315	17 388
Умумхўжалик фаолиятдан фойда	202 186	236 205	284 485	350 928	416 947	482 966	548 912
Солиқлар ва йиғимлар	24 192	25 920	27 648	29 376	31 104	32 832	34 560
Ялпи фойда	177 994	210 285	256 837	321 552	385 843	450 134	514 352

**Даромадлилик коэффициенти
(%)**

Ялпи тушум /Сотишдан тушум	66%	67%	68%	69%	69%	70%	70%
Ялпи фойда/Сотишдан тушум	29%	32%	37%	44%	50%	55%	60%

ПУЛ ОҚИМЛАРИ (СУМ)
15-ИЛОВА

(Минг сум)

Кўрсаткичлар номи	0 йил	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
Махсулот сотишдан соф тушум	0	604 800	648 000	691 200	734 400	777 600	820 800	864 000
Кўрсатилган хизматлар таннарни		204 053	212 890	221 728	230 565	239 403	248 240	257 078
Махсулот сотишдан ялпи тушум	0	400 747	435 110	469 472	503 835	538 197	572 560	606 922
Давр харажатлари		38 561	38 905	39 248	39 592	39 936	40 279	40 623
Амортизация		17 143	17 143	17 143	17 143	17 143	17 143	17 143
Операцион тушумлар	0	345 043	379 062	413 081	447 100	481 119	515 138	549 157
Сўралган кредит фоизларини қайтариш		160 000	160 000	145 739	113 315	81 315	49 315	17 388
Солиқлар		24 192	25 920	27 648	29 376	31 104	32 832	34 560
Кредит маблағи асосий қарзи қайтарилгунча пул тушумлари	-800 000	160 851	193 142	239 694	304 409	368 700	432 991	497 209
Сўралган кредит асосий қарзини қайтариш				160 000	160 000	160 000	160 000	160 000
Умумий харажатлар миқдори		443 949	454 858	611 506	589 991	568 900	547 809	526 791
Кредит асосий қарзи қайтарилгандан кейинги пул тушумлари	-800 000	160 851	193 142	79 694	144 409	208 700	272 991	337 209
Соф пул тушумлари	0	160 851	193 142	79 694	144 409	208 700	272 991	337 209
Кумулятив пул тушумлари	0	160 851	353 993	433 688	578 097	786 797	1 059 788	1 396 996
Қарзга хизмат кўрсатиш коэффициенти [(A)/(B+D)]		2,2	2,4	1,4	1,6	2,0	2,5	3,1

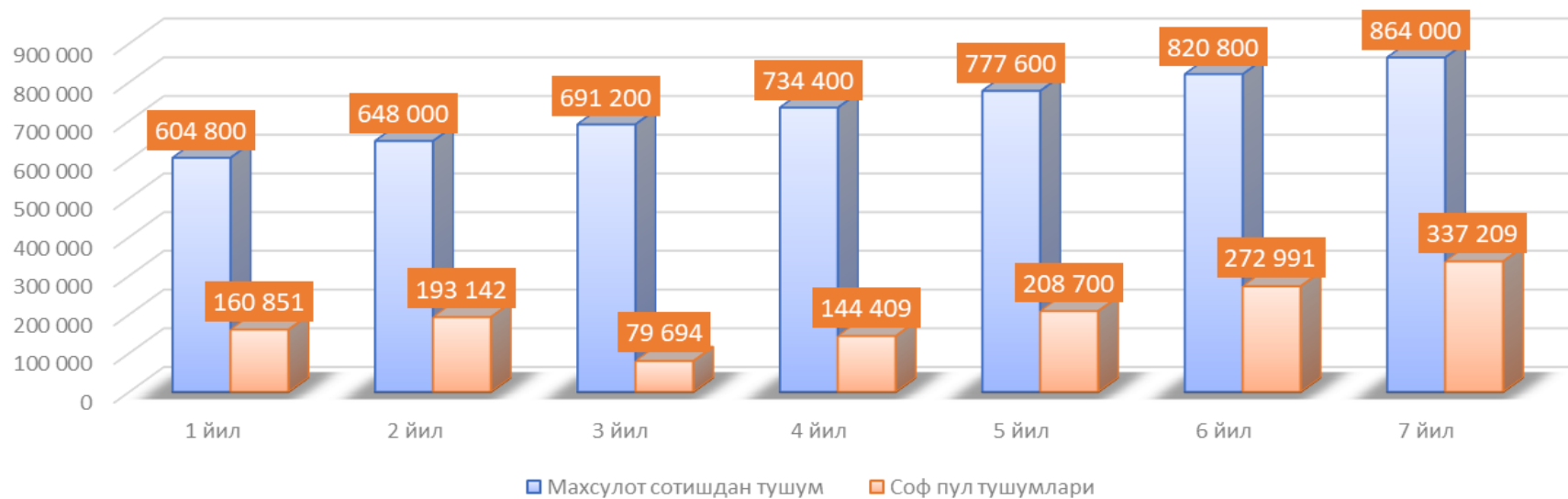
Фойда ёки зарар (сум)

16-ИЛОВА

(минг сум)

Кўрсаткичлар номи	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил	Жами
Махсулот сотишдан тушум	604 800	648 000	691 200	734 400	777 600	820 800	864 000	5 140 800
Умумий харажатлар миқдори	443 949	454 858	611 506	589 991	568 900	547 809	526 791	3 743 804
Соф пул тушумлари	160 851	193 142	79 694	144 409	208 700	272 991	337 209	1 396 996

Фойда ёки зарар (минг сум)



РЕЖАЛАШТИРИЛГАН БАЛАНС (СУМ)

17-ИЛОВА

(Минг сум)

Кўрсаткичлар	Инвестиция	1 йил	2 йил	3 йил	4 йил	5 йил	6 йил	7 йил
Пул тушумлари	0	160 851	353 993	433 688	578 097	786 797	1 059 788	1 396 996
Жорий активлар	0	160 851	353 993	433 688	578 097	786 797	1 059 788	1 396 996
Ўзгармас активлар	800 000	800 000	800 000	800 000	800 000	800 000	800 000	800 000
Бошқа активлар	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000
Йиғилган амортизация	0	17 143	34 286	51 429	68 571	85 714	102 857	120 000
Соф ўзгармас активлар	1 200 000	1 217 143	1 234 286	1 251 429	1 268 571	1 285 714	1 302 857	1 320 000
Жами активлар	1 200 000	1 377 994	1 588 279	1 685 116	1 846 668	2 072 511	2 362 645	2 716 996
Кредит маблағлари	800 000	800 000	800 000	640 000	480 000	320 000	160 000	0
Устав капитали	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000	400 000
Тақсимланмаган фойда	0	177 994	388 279	645 116	966 668	1 352 511	1 802 645	2 316 996
Ўз маблағлари	400 000	577 994	788 279	1 045 116	1 366 668	1 752 511	2 202 645	2 716 996
Жами пассивлар	1 200 000	1 377 994	1 588 279	1 685 116	1 846 668	2 072 511	2 362 645	2 716 996

ЗАРАРСИЗЛИК НУҚТАСИ (СУМ)**18-ИЛОВА**

Тўла қувватда маҳсулот сотиш қиймати	864 000,0
Ўзгармас активлар	131 221,8
Ўзгарувчан қиймат	183 621,3
Зарарсизлик нуқтаси	39,3%

NPV, IRR ҳисоб-китоби (МИНГ СУМ)**19-ИЛОВА**

ДАВР	Пул оқимлари	Дисконт ставкаси	NPV	IRR
	(1 200 000)	20,0%		
1 йил	345 043	20,0%	(912 464)	-71%
2 йил	379 062	20,0%	(649 226)	-28%
3 йил	413 081	20,0%	(410 175)	-3%
4 йил	447 100	20,0%	(194 559)	12%
5 йил	481 119	20,0%	(1 208)	20%
6 йил	515 138	20,0%	171 310	25%
7 йил	549 157	20,0%	324 570	29%